

Тренинги по продажам 0639468885, m24.zz.mu, тренинг по продажам, продавцов-консу



Одеса, Україна

Тренинги по продажам 0639468885, m24.zz.mu, тренинг по продажам, продавцов-консультантов, торговых представителей, менеджеров по продажам на телефоне, Руководителей отдела продаж, HR-менеджеров, корпоративные тренинги торгового персонала в Одессе

Наши услуги:

- Подготовка отдела продаж для ВАС в любом городе Украины.
- Максимально быстрое и профессиональное обучение ВАШЕГО персонала, не ЗЕВАК (icq, skype, Вконтакте), а КОНКУРЕНТНОСПОСОБНЫХ рвущихся БОЙЦОВ (100 звонков/день)!

Мы практики:

- в области организации отдела продаж (проведении собеседований, подборе, обучении персонала, выявлении лидера и передачи персонала руководителю отдела продаж),
 - в обучении и налаживании командной работы, а также построении дилерской сети,
 - в ведении успешных переговоров с ключевыми игроками на рынке, налаживании рынка сбыта, повышении уровня продаж.
- Практический опыт показывает результат от 3-х недель до 3-х месяцев, в зависимости от человеческого фактора и менталитета жителей областей Украины (отдел с "0" до окупаемости офиса).

Схема работы:

1. После утверждения кандидатов, выплата аванса для начала процесса обучения.
2. Работа с менеджерами 21 рабочий день по 4 часа в день на Вашем предприятии = 80 часов (тренинги, контроль, оценка персонала). НА ВАШ ВЫБОР, проекты подбираются ИНДИВИДУАЛЬНО ПОД КОМПАНИИ.
3. Существенный результат команда показывает на 2-3 неделе.
4. По истечению 1 месяца – окончательный расчет.
5. Дальнейшее ведение команды менеджеров по продажам с проведением тренингов 1 раз в 1-2 месяца – без платы.
6. Для достижения гарантированного результата возможно продление обучения до 3 месяцев.

Корпоративный тренинг по продажам, Корпоративный тренинг по продажам, Тренинги торгового персонала, тренинги по продажам в Одессе, Семинары и тренинги для руководителей

1

Тренинги по продажам "Практический опыт", 0639468885, m24.zz.mu, тренинг по продажам, продавцов-консультантов, торговых представителей, менеджеров по продажам на телефоне, Руководителей отдела продаж, HR-менеджеров, корпоративные тренинги торгового персонала в Одессе

Темы тренингов.

1. Практический опыт ведения успешных переговоров с крупными компаниями.

Практический опыт:

1. Поиск клиентов.

А) Рейтинги ТОП;

Б) Новости;

В) Контакты; Українська Дошка БЕЗКОШТОВНИХ оголошень AvizInfo.com.ua

Г) Секретариат (компетентность, способы прохода).

2. Зоны компетентности:

- А) ЛПР (лицо принимающее решение: ген. директор, зам. ген. директора, коммерческий директор, руководитель отдела.);
- Б) Центр использования продукта (внедрение на производстве, возможные проблемы);
- В) Способы выхода на ЛПР-а в закрыты компаниях.

3. Процесс подготовки (80% успеха в переговорах):

- А) ФИО;
- Б) Дата рождения;
- В) Образование;
- Г) Карьера;
- Д) Семейное положение;
- Е) Хобби.

4. Компании бизнес партнеры поставщики нашего клиента:

- А) Тендеры;
- Б) Участие в тендерах;
- В) Выбор поставщиков;

5. Информация. Кто владеет информацией, тот владеет миром.

6. Подведение итогов.

7. Вопросы от группы.

Корпоративный тренинг по продажам, Корпоративный тренинг по продажам, Тренинги торгового персонала, тренинги по продажам в Одессе, Семинары и тренинги для руководителей

Price: **8 000 грн.**

Тип оголошення:
Послуги, пропоную

Торг: неуместеннеуместен

Maxim Maxim

0639468885